



PRODAJNA ZNANJA IN MEHKE VEŠČINE

Katalog usposabljanj



Psihologija prodaje, zavod za
izobraževanje
- e-mail: info@psihologijaprodaje.si
- telefon: 040/684-844
- spletna stran:
www.psihologijaprodaje.si

POMAGAMO VAM, DA DVIGNETE PRODAJO NA VIŠJI NIVO IN OSVOJITE MEHKE VEŠČINE

CILJI DELAVNIC:

- Dvig prodaje za 35% in več
- Več zadovoljnih strank, ki vas priporočajo naprej
 - Večja motiviranost in uspešnost
 - Večji ugled podjetja na trgu
 - Povezanost tima med seboj
 - Poznavanje pravilne verbalne in neverbalne komunikacije
 - Pripravljenost na soočanje s spremembami
 - Reševanje konfliktov
 - Zmanjšanje stresa
 - Sposobnost vodenja
 - Fleksibilnost

DELAVNICE

- PRODAJNE VEŠČINE

- MEHKE VEŠČINE

(OPISI V NADALJEVANJU)

IZVEDBA

- ON-LINE ALI V ŽIVO (PO DOGOVORU)

TRAJANJE

- 1 DELAVNICA: 3KRAT PO 4 ŠOLSKE URE (45
MINUT)

- Po dogovoru lahko program prilagodimo

CENA

- 15 EUR / UDELEŽENCA / URO

- V PRIMERU, DA PRIDEMO NA LOKACIJO,
DODATNO ZARAČUNAMO POTNE STROŠKE

PRODAJNE VEŠČINE

VSEBINA

- PREPOZNAVANJE POTENCIALNE STRANKE
- KAKO NE ZVENETI KOT TIPIČEN PRODAJALEC
 - DOBER PRVI VTIS
- OBLIKOVANJE PRODAJNEGA NAGOVORA
 - TELESNA GOVORICA
 - VODENJE STRANKE DO NAKUPA
- ZAKLJUČEVANJE PRODAJNEGA RAZGOVORA
 - POBIRANJE PRIPOROČIL
- RAVNANJE S TEŽAVNIMI STRANKAMI

MINDSET

VSEBINA

- DOLOČANJE OSEBNIH CILJEV, VIZIJE IN POSLANSTVA
 - IZDELAVA KORAKOV ZA DOSEGANJE CILJEV
 - KAKO PREMAGOVATI IZZIVE, KI PRIDEJO NA POT
 - MOTIVACIJA
 - DOLOČANJE PRIORITET
 - KOMUNIKACIJA
- PREOBLIKOVANJE NEGATIVNIH PREPRIČANJ V POZITIVNE
 - PREMAGOVANJE STRAHOV
 - OBVLADOVANJE STRESA

MEHKE VEŠČINE

VSEBINA

- KOMUNIKACIJSKE SPOSOBNOSTI
- TIMSKO DELO IN SODELOVANJE
 - FLEKSIBILNOST
 - REŠEVANJE KONFLIKTOV
 - SPOSOBNOST VODENJA
 - SPOPADANJE S STRESOM
- SOOČANJE S SPREMEMBAMI

PSIHOLOGIJA PRODAJE

- 13 LET IZKUŠENJ IZ PODROČJA PRODAJE
- OPRAVLJEN IZPIT IZ "LIFE AND BUSINESS COACH" PRI DR. ALEKSANDRU ŠINIGOJU
- Poudarek na praktičnem delu
- DELAVNICE PRILAGOJENE VAŠIM POTREBAM IN ŽELJAM

KONTAKTI

- Spletna stran: WWW.PSIHOLOGIJAPRODAJE.SI
- Mail: Info@psihologijaprodaje.si
- Telefon: 040/684-844



MNENJA STRANK

"Ga. Sušnik je zelo pozitivno naravnana, svetuje prilagojeno vaši situaciji in je odlična poslušalka. Všeč mi je, da svetuje tudi iz svojih izkušenj. V pogovoru je osvetlila glavne težavne točke in predstavila veliko idej, ki me navdušujejo za nadaljnjo poslovno pot. Najboljše pri vsem pa je, da rešitve, do katerih sva prišli, sploh niso zapletene, predstavila jih je jasno in enostavno in me tudi s tem motivirala, da bom vse povedano lahko uresničila. Velika pohvala."

Brita Bautin

"Špela je pozitivna in polna znanja na področju prodaje, svetovala mi je konkretne korake kako naj nastopim pred tujimi agencijami, da se moja doživetja zagotovo prodajo. Veselim se preboja z njeno pomočjo. Hvala. "

Mihaela Rupnik Cek, direktorica podjetja TourSlove

"Četudi si v poslu že 10+ let, je izjemnega pomena, da večšine prodaje nadgrajuješ na dnevni bazi. Ko izbereš mentorja/svetovalca je najpomembnejše, da v prvi fazi točno veš, kaj hočeš in v drugi fazi, da se mentor/svetovalec prilagodi dejavnosti, s katero se ukvarjaš. Špela Sušnik je brez dlake na jeziku in v kratkem času (ki ga vsem nam primanjkuje) pove bistvo na praktičen in uporaben način. Ker je moj izbor mentorjev/svetovalcev vedno zelo okrnjen, moram priznati, da je bila izbira "reality check" s Špelo prava izbira. Priporočam."

Andrej Šumer, direktor podjetja URTP PRO